RUBRIK = VAD UPPHANDLADES, (HUR) OCH FÖR VAD/TILL VEM?

t.ex. Upphandling av automatiska lösningar för läkemedelsförsörjningen till sjukhus - CASE KYS

t.ex. Upphandling av boendetjänster enligt bonusmodellen - CASE Affärsverkssamkommunen för basservice JIK

*De fält som märkts med \* är obligatoriska*

**BAKGRUNDSUPPGIFTER**

**Upphandlare\***

Upphandlarens namn (kommun, verk, stad, etc.)

**Upphandlingsobjekt\***

Upphandlingssektor + tjänst, produkt eller entreprenad

**Upphandlingens värde**

~ i euro och avrundat

**Upphandlingens mål\***

Vad var målet med upphandlingen (t.ex. minskning av utsläpp, miljövänligare produkter, minskning av CO2-utsläpp, djurens välbefinnande, sociala fördelar, livsmedelssäkerhet osv.)?

**Aktörer som deltagit i upphandlingen**

Hurdana experter, samarbetspartner och enheter deltog?

**-------------------------------------------------------------------------------------------**

**Bakgrund till upphandlingen**

Här kan du nämna eventuell bakgrund till upphandlingen som inte rör upphandlingens mål.

**Beredning av upphandlingen och marknadsdialog**

Beskriv hurdan tillställning som ordnades och vad man lärde sig av den.

**Krav på föremålet för upphandlingen och jämförelsegrunder**

Vilka kriterier användes och hur verifierades dessa?

**Avtalsvillkor**

Beskriv avtalsvillkoren som tillämpas.

**Eventuella utmaningar**

Beskriv eventuella utmaningar och flaskhalsar, om sådana fanns.

**Nyttor/Resultat/Konsekvenser**

I. Vad åstadkoms?

II. Nåddes målen?

III. Vilka konsekvenser hade upphandlingen (miljö, regionalekonomiska konsekvenser osv.)?

IV. Hur har frågan följts upp under upphandlingskontraktets gång?

**-------------------------------------------------------------------------------**

**Eventuella fortsatta åtgärder**

Ange här planerade/genomförda fortsatta åtgärder, t.ex. hurdan uppföljning som har gjorts eller planeras och/eller eventuella nya upphandlingar, utredningar och dylikt som upphandlingen i fråga har lett till.

**Upphandlarens kommentar (Lärdomar)**

Ange (/fråga upphandlaren) vilka lärdomar som upphandlingen gett? Andra frågor som upphandlaren anser vara viktiga eller de viktigaste framgångsfaktorerna och/eller flaskhalsarna.

**Exempel för andra**

Kan upphandlingsmetoderna eller jämförelsegrunderna eller liknande utnyttjas och överföras också till andra upphandlingar?

**Mer information**

Här kan du om du vill ange annan information om upphandlingen, om den inte passar in under de föregående rubrikerna.

**Kontaktperson**

Namn, telefonnummer och e-postadress för den som fyller i exempelinfon + kontaktuppgifter till den person som offentligt kan stå som kontaktperson, om det inte är samma person

Välj ämnesord

Välj bland följande ämnesord ut vilka som bäst lämpar sig för denna upphandling genom att markera de rader du valt med gult:

**1. Föremål för upphandlingen**

Energiproduktion

Avfallshantering

Trafik, rörlighet och logistik

Byggande och infrastruktur

Måltidssystem och livsmedel

Bildning och undervisning

Social- och hälsovård

Teknik och ICT-lösningar

Annat

**2. Område**

Hela Finland

Nyland

Egentliga Finland

Satakunta

Egentliga Tavastland

Birkaland

Päijänne-Tavastland

Kymmenedalen

Södra Karelen

Södra Savolax

Norra Karelen

Norra Savolax

Mellersta Finland

Södra Österbotten

Österbotten

Mellersta Österbotten

Norra Österbotten

Kajanaland

Lappland

**3. Upphandlingstyp**

Vara eller teknik

Tjänst

Byggentreprenad

**4. Upphandlingsvärde**

< 50 000

50 000 100 000

100 000 - 500 000

500 000 - 1M

1M - 50M

50M - 100M

> 100 M

**5. Upphandlingsförfarande**

Öppet förfarande

Dynamiskt inköpssystem

Innovationspartnerskap

Förhandlat förfarande

Konkurrenspräglad dialog

Projekttävling

Ramavtal

Selektivt förfarande

Elektronisk auktion

Direktupphandling

Eget förfarande

**6. Organisationstyp**

Kommun/stad

Samkommun

Församling

Staten

Inköpscentral

Företag

**7. Betoning på...**

**En fungerande upphandlingsprocess**

Involvering av slutanvändarna

Marknadskartläggning/marknadsdialog

Fungerande konkurrensutsättning

Effekt-/resultatbasering

Samarbetet mellan beställarna

Uppföljning av kontrakten och övervakning av leveranserna

**Innovationer**

Innovationsupphandling

Innovativ upphandlingsprocess

**Ekologisk hållbarhet**

Cirkulär ekonomi/materialeffektivitet

Delningsekonomi

Låga koldioxidutsläpp/energieffektivitet

Strävan efter en ren/trygg/varierande miljö

Djurs välbefinnande

**Social hållbarhet**

Främjande av sysselsättningen

Etiska regler/uppförandekod

Beaktande av mänskliga rättigheter och arbetstagares rättigheter

Jämställdhet och icke-diskriminering

**Ekonomisk hållbarhet**

Bekämpning av grå ekonomi

Livscykelkalkyler/totalekonomisk fördelaktighet